

Бизнес – клуб «А1»



МЫ ЖИВЕМ В БЫСТРО МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ, В КОТОРОМ ЛЮДИ СТРЕМЯТСЯ К ПРОСТОТЕ, комфорту И КАЧЕСТВУ. НО ТОЛЬКО объединившись, МЫ СТАНОВИМСЯ СИЛЬНЕЕ И ЭФФЕКТИВНЕЕ.

Представляем Вам инструмент для развития бизнеса, новое решение от А1 Азия в формате «деловой клуб», и предлагаем стать Вам и Вашей компании его активным пользователем.

Мы стремимся соответствовать **ценностям Клуба** и того же ждем от участников:

- Надежность и ответственность;
- Взаимоуважение;




- Открытость к общению;
- Стремление к развитию.

Для чего нужен Клуб А1 и что предполагает статус действительного члена Клуба А1:

- Увеличение объемов продаж компаний-участников;
- Развитие партнёрского канала продаж оборудования и расходных материалов от производителей RICOH, KYOCERA, OKI;
- Обмен опытом;
- Знания от производителей и практиков;
- Поддержка участниками друг друга;
- Продвижение бизнеса и помощь в его развитии;
- Помощь в проведении переговоров и проведении презентаций проектов;
- Участие в бизнес-диалогах, деловых дискуссиях, круглых столах и мастер-классах, а также тренингах, организуемых компанией А1 Азия или компаниями RICOH, KYOCERA, OKI;
- Помощь в организации мероприятий, деловых встреч, круглых столов, рекламных компаний (обсуждается отдельно);
- Предоставление скидок на товары из прайс-листов компании А1 Азия;
- Включение участника в список обязательной рассылки с информированием о существующих акциях и программах.

Уровни участников Клуба А1: Альфа, Бета, Гамма

Условия участия компании в Клубе А1




			
Авторизация на продажи товаров от А1 Азия*	X	X	X

Авторизация на оказание услуг сервисного ремонта товаров от производителя	X	—	—
Наличие договора с компанией A1 Азия	X	X	X
Демонстрационный зал товаров, представленных компанией A1 Азия (не менее двух производителей, не менее 3 моделей каждого производителя)	X	—	—
Выполнение плана продаж товаров, представленных компанией A1 Азия за отчетный период, согласованного с компанией A1 Азия	100% и более	85%-99%	70%-85%

*Обязательным условием для получения статуса участника Клуба A1 является прохождение компанией порога авторизации от A1 Азия. А именно прохождение следующих этапов:

1. Осуществление **разовой** реализации на сумму не менее 500 000 тг, без привязки к одному вендору;
2. Сумма обязательного **квартального** оборота с компанией A1 Азия не менее 1 000 000 тг, без привязки к одному вендору.

Бонусы / привилегии

			
Постоянная скидка на все товары представленные компанией A1 Азия на период с момента получения статуса до окончания следующего отчетного периода	3%	2%	1%



(Комментарии: Не распространяется на сделки, проводимые с применением маркетинговых программ производителей и компании А1 Азия, а также уже имеющихся скидок от производителя или компании А1 Азия)

Бесплатное размещение рекламного информационного или маркетингового баннера компании — участницы на главной странице сайта компании А1 Азия (штук, в месяц, — на период действия статуса).

(Комментарии: При условии размещения информации о продуктах компаний производителей, дистрибутируемых компанией А1 Азия. Дизайн и контент разрабатывается компанией — участницей самостоятельно и согласовывается с компанией А1 Азия)

2 1 —

Бесплатное размещение информации о компании, маркетинговых акций, обзоров и новостей компании — участницы, в информационных и новостных разделах сайта компании А1 Азия (штук в месяц на период действия статуса).

(Комментарии: При условии размещения информации о продуктах компаний производителей, дистрибутируемых компанией А1 Азия. Дизайн и контент разрабатывается компанией — участницей самостоятельно и согласовывается с компанией А1 Азия)

5 3 —

Бесплатное предоставление (и обновление по мере возникновения) контента для каталогов сайтов своих компаний в согласованном с компанией А1 Азия формате.

(Комментарии: Контент может относиться только к продуктам компаний производителей, дистрибутируемых компанией А1 Азия)

X X —



	до 30 дней	до 20 дней	до 10 дней
Кредитная линия от компании A1 Азия в сторону компании — участника <i>(Комментарии: При условии обеспечения финансовой дисциплины компанией – участницей, денежный эквивалент кредитной линии оговаривается персонально)</i>			
Возможность расширения демонстрационного зала в рамках консигнационного договора с компанией A1 Азия	X	X	—
Участие в маркетинговых акциях компании A1 Азия на особых условиях (дополнительное бонусирование)	X	X	X
Участие компании A1 Азия в со-финансировании проектов компании, связанных с продвижением товаров, представленных компанией A1 Азия	X	X	—
Возможность формировать персональный субсклад на складе компании A1 Азия <i>(Комментарии: При условии предварительного планирования)</i>	X	X	X
Возможность резервирования товаров на складе компании A1 Азия <i>(Комментарии: Период измеряется рабочими днями)</i>	до 7 дней	до 5 дней	до 3 дней
Участие компании A1 Азия в со-финансировании обучения персонала компании (продажи, сервисные инженеры, аналитики)	X	—	—



Предоставление компанией A1 Азия оборудования для тестирования и пилотного использования (в рамках согласованных проектов)	X	X	—
Информационно-консультационная поддержка членов Клуба A1	X	X	X
Организация собственных мероприятий при поддержке Клуба A1	X	X	—
Участие в индивидуальных встречах, бизнес-завтраках, переговорах, мастер-классах	X	X	
Поддержка со стороны Клуба A1 и использование ее ресурсов для реализации своих инициатив и запуска новых проектов	X	X	—
Информационная поддержка на сайте A1 Азии	размещение информации о компании на сайте, Лого, информация о скидках и акциях	размещение Лого и информации об участнике на сайте, упоминание, как о члене Клуба в анонсах в тематических изданиях, порталах партнеров	размещение информации об участнике



Бесплатное посещение тренинга для менеджеров по продажам

(Комментарии: число участников от 1-й компании — 1-2 человека)

X

X

—

Членство в Клубе А1 – путь к качественному сотрудничеству.

ВМЕСТЕ СИЛЬНЕЕ !!!

Редакция 17.01.2019 г.